

TKC会計事務所経営セミナー

マイナンバー制度対応と会計事務所の差別化 ～マイナンバー時代！変化の先頭に立つ事務所経営とは～



平成28年2月8日(月)グランヴェール岐山にて、会計事務所経営セミナーが開催されました。当日は、総勢10名の税理士先生にご参加いただきました。

講師：竹内 誠 先生 竹内マネジメント・オフィス 所長
開業18年目の現在、「金融機関から信頼される事務所づくり」を意識して仕事をしています。顧問先200件、職員8名で事務所を運営しています。金融機関との連携を意識し、金融機関との信頼関係を作るため、積極的に活動しています。

マイナンバー対応も万全なTKC会員事務所の高付加価値経営の実例

～ 金融機関からの信頼をどのように獲得するか ～

1. TKC方式による自計化推進

リアルタイム会計(FXシリーズ)
未来会計(継続MAS)

巡回監査支援システムによる巡回監査

決算・申告書

書面添付

電子申告

記帳適時性証明書

2. 経営改善計画策定支援事業への取り組み

TKC全国会「7000プロジェクト」として活動中。
「7000プロジェクト支援コーナー」では、経営改善計画策定支援事業における活動のステップとさまざまな資料を用意しています。実践ノウハウを身につけるための研修会も定期的開催しました。

3. 書面添付への取り組み

税目ごとの書面添付文例データベースが充実しています。
「意見聴取結果についてのお知らせ」が通知された企業様へ表敬状贈呈しています。

4. 職員教育への取り組み

職員の実務能力向上を目的として、職員研修が充実しています。職員のレベルに合わせた研修カリキュラムも用意されています。

わが事務所の経営戦略

1. 実践していること 継続MAS(K) / 自計化(F) / 書面添付(S) / 電子申告 / 経営改善支援事業

2. TKCの魅力

ProFIT (情報の宝庫)

- ・研修が充実
- ・情報交換フォーラムが充実
- ・TKC税務研究所

SCG(強い味方)

- ・所内研修の開催
- ・経営者塾やセミナー開催支援
- ・何でも相談できる

3. 他社システムからTKCシステムへ移行のきっかけ

TKCに入会しTKCシステムを利用してみたものの、やっぱり他社システムにしようかな...

- ・顧問先から「TKCシステムがいい！」と言われた！
- ・職員から「また別のシステムを覚えるのは大変」と言われた！

4. TKCシステムを利用した金融機関との信頼関係の作り方

- ・経営支援セミナーの開催
- ・金融機関との交流会への参加
- ・事業計画作成セミナーへの参加
- ・支店長との関係
- ・渉外担当者との関係
- ・お客様の紹介
- ・お客様とのコミュニケーションが大切

(決算検討会、決算報告会、お客様への訪問)

TKCに入会したら、
金融機関との接点が増えました！！