

大宮会場



## 「新たな時代に成功発展する職業会計人の条件」

コロナ禍において税理士の保証業務に大きな流れができてきました。私たちが実施している月次巡回監査によって担保された正確な会計データと書面添付による保証、TKCモニタリング情報サービスは金融機関からも高く評価され、中小企業の資金調達にも役立っています。また、私たちは経営者に『経営助言』を求められます。「売った」「買った」「儲かった」「使った」「残った」をわかりやすく示している変動損益計算書を使って経営者と一緒に繰り返し声にして実績を確認し、増減理由について『魔法の言葉』『何ですか？』と問いかけ、経営者の声を傾聴しましょう。経営の体感と業績の変化を共有していくことが重要なのです。



TKC関東信越会  
原田 伸宏 会長

## 「記帳代行しか経験したことのないボクが、TKCを選んだ5年後」

TKC関東信越会新潟支部 川畑 高一 先生

開業から今まで乗り越えてこれたのは、TKCに出会ったからです。先輩会員から親切丁寧なアドバイスを常にいただける環境は理想的です。お客さんには、「なぜTKCを使っているか」を説明します。改ざん防止、同業比較、毎月の巡回監査のこだわる理由をしっかりと話すことでお客さんは高く評価してくれます。何事も最後は、『やるか、やらないか』です。



新潟会場

## 「セミナーから育てる“新規関与先”」

TKC関東信越会埼玉東支部 齊藤 吉信 先生

税務や経営に関してのセミナーを定期的で開催しています。セミナーの内容はあえて難しくする必要はありません。簡単な内容を丁寧に解説していくことで普段の疑問が解決した受講者が、次のセミナーへの口コミをしてくださいます。丁寧な解説の中にTKC会員事務所で提供できる企業防衛・共済などを盛り込んでいくことで、十分に理解済みの状態で新規関与を希望されたり、他の関与希望者を紹介していただけることにつながっています。受講者本位のセミナーは即効性は薄いですが、確実に関与先拡大につながります。



大宮会場

## 各支部会場と事務所とオンラインで質疑応答中

※万全なコロナウイルス対策にて開催しました。



## 参加者の声

- ◇専門家だからではなく、難しい言葉を使うのではなく、わかりやすい言葉で繰り返し伝えて、相手に気づいていただくことが大切と思った。早速実践してみます！
- ◇私たち事務所が経営理念、信念をもつことは大事と気づいた。
- ◇明日への活力をいただきました！

ハイフレッド型ディスカッション

